

■活かせる経験・知識

- ・ 法人向け提案型営業 (製造・ IT 業界)
- ・ KPI 設計とチームマネジメント
- ・ CRM / MA ツール運用とデータ分析

■保有資格

2020 年 12 月 IT パスポート

2019 年 6 月 普通自動車第一種免許

■PC スキル

Excel (VLOOKUP・ピボットテーブル) / PowerPoint (営業資料作成) / Word / Salesforce (3 年) / HubSpot (2 年)

■自己 PR

顧客の課題を可視化し ROI を定量提示することで受注率を高めてきました。商談だけでなくプロセス設計やチーム育成にも携わり、組織全体の売上向上に寄与できる点が私の強みです。常に「顧客価値最大化」を軸に行動し、変化の速い市場でも成果を出し続けます。